



”Vi ska också bredda produktsortimentet och fortsätta med hög tillgänglighet, kunskap och snabba leveranser.

– Bert-Ola Jönsson, VD för RELEK Produktion AB

s. 2



”Vi håller alltid vad vi lovar och levererar högkvalitativa produkter i utlovad tid.

– Jesper Palm, projektchef på Gösta Palm Maskin AB.

s. 3

Affärs- & Näringsliv ^{Bilaga}



Hörs Fastigheter satsar på framtiden

Jesper Sundbärg, nytilträd VD för HFAST, berättar om företagets satsningar på hållbarhet, energieffektivisering och nya fastighetsprojekt i Hörs kommun. Läs hela intervjun på sidan 11.



Långaröd Entreprenad – specialister på järnvägsunderhåll med fokus på kvalitet och hållbarhet. Upptäck mer om deras arbete på sidan 7.



PH Transport i Hörby – pålitliga och flexibla transporter i Skåne och hela Sverige. Läs mer om deras resa och framtidsplaner på sidan 4



Väg & Schakt – En resa från två maskiner till en blomstrande verksamhet. Läs om deras resa. S. 5

En trogen leverantör till El- och VVS-branschen



Elpatron



RELEK VD Bert-Ola på mässa

RELEK Produktion AB – aktuella produkter för uppvärmningslösningar
Sällan har RELEK Produktion AB:s produkter varit så aktuella som den gångna vintern, då även Sydsverige fick känna på riktig kyla. RELEK erbjuder uppvärmningsprodukter som attraherar el- och VVS-branschen.

Brett sortiment för olika branscher
RELEK Produktion AB utvecklar och säljer uppvärmningsprodukter

till företag inom flera branscher, främst den skandinaviska el- och VVS-branschen. Produkterna inkluderar elpatroner, elpannor, golvvärme, elkassetter, IR-värmare, nödströms anläggningar och effektvakter. "Våra produkter kan värma allt från vatten och hydraulolja till blåbärssoppa under Vasaloppet," säger Bert-Ola Jönsson, VD för RELEK Produktion AB. "Vi levererar även till mikrobryggerier, stearinljus tillverkare och vindkraftverk."

”Vi ska också bredda produktsortimentet och fortsätta med hög tillgänglighet, kunskap och snabba leveranser.”

En lång historia av innovation

Bert-Ola köpte bolaget 2012, men det grundades av Lars Rydberg på 80-talet. "Bolaget har existerat i över 40 år och har alltid fokuserat på att serva installatörer inom el och VVS," säger Bert-Ola. "Jag började som inhyrd 2005-2007 och var med vid flytten till våra nuvarande lokaler 2007." RELEK:s värden är tillgänglighet, kunskap och snabb leverans. "Vi hjälper även fastigheter att få en bra back-up under strömavbrott," tillägger Bert-Ola.

Vilka är vi?

"Vår huvudverksamhet är elpatroner," säger Bert-Ola. "Vi har över 200 elpatroner på lager för att hålla en hög servicenivå till installatörerna." RELEK erbjuder även tillfällig uppvärmning för nybyggnationer och värmer vätskor som vatten, hydraulolja, öl och choklad. "Elpatronen är en liten doldis men långt ifrån död," säger Bert-Ola med ett leende. "Vi har också tagit fram produkter som

matchar ackumulatortankar från Sydeuropa och ser en ökning av solcellsinstallationer."

Konkurrens och partners

"Konkurrensen finns, men vi är en av få som nischat oss på elpatroner," säger Bert-Ola. "Det är vår styrka och vi är lösningsorienterade." RELEK ser alla installatörer som sina bästa samarbetspartners. "De identifierar kundens behov och vi hjälper dem med lösningen," tillägger Bert-Ola

Nytt på gång

Elpatronen får ett uppsving tack vare solcellsinstallationer. "Det är ett framtidspaket som kan bli kostnadseffektivt och leda till noll kostnad i förbrukning med egen el," tillägger Bert-Ola med god säkerhet.

Framtidsplaner

"Vi ska fortsätta serva installationsledet och utöka försäljningen till fler nordiska länder," säger Bert-Ola. "Vi ska också bredda produktsortimentet och fortsätta med hög tillgänglighet, kunskap och snabba leveranser." RELEK Produktion AB har existerat i över 40 år och lär finnas kvar i minst 40 år till avslutar VD:n Bert-Ola Jönsson med goda och ljusa framtidsutsikter för RELEK i Höör med hela Norden som arbetsplats.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av RELEK Produktion AB
E-mail: victor@infoexpress.se



RELEK levererar elutrustning för uppvärmning, som t.ex. **elpatroner, elpannor** och **byggpannor** för golvvärme, elkassetter, IR-värmare, **nödströmsanläggningar, effektvakter** mm. RELEK har många produkter på lager, och snabba leveranser.

www.relek.se | 0451-620 29



Över 80 års erfarenhet av entreprenad & maskinbranschen på Gösta Palms Maskin



Lossning av ett dämme

Brett utbud av markentreprenader

Gösta Palm Maskin AB i Hörby är ett välrenommerat företag som åtar sig uppdrag inom allt från grundarbeten för industrier och bostäder till rivning, sanering och plattläggning. Företaget har en kundkrets som sträcker sig över hela Skåne.

Ett familjeföretag i fjärde generationen

Gösta Palm Maskin AB är ett anrikt företag beläget strax utanför Hörby. Här träffar vi Jesper Palm, projektchef, som till nuvarande VD Roger Palm som dessutom är barnbarn till företagets grundare Gösta Palm. "Det hela började 1941," berättar Jesper. "Jag och brorson är fjärde generationen och kommer att ta över företaget så småningom." kan säga att vi är på upplärning för att en dag ta över företaget. Både Jesper och hans bror Martin har varit involverade i företaget sedan barnsben. "Vi var med ute och såg på hur de gamla jobbade och slet innan vi kunde prata" säger han och skrattar. "Hela familjen är engagerad, och jag började på allvar 2014." Idag har företaget

cirka 20 medarbetare och med alla F-skattare och inhyrda är de totalt ca 35-40 personer. "Vi verkar i hela Skåne, mestadels i västra Skåne," tillägger Jesper.

Vilka är vi?

"Vi erbjuder helhetslösningar med markarbeten och transporttjänster," säger Jesper. "Vi är både underentreprenörer och totalentreprenörer och har alltid haft egna projekt. Vi löser även uthyrning av maskiner med chaufför, vilket inte många kan erbjuda.

Konkurrens och samarbeten

Vi är ett litet företag med stora resurser och ett brett kontaktnät. Utan våra samarbetspartners hade vi inte varit här." Jesper betonar vikten av att leverera det kunden beställt och att vara öppen för möjligheter, samt punktlig.

Kvalifikationer och certifieringar

Vi uppfyller alla krav som ställs på oss," säger Jesper. "En viktig kvalifikation är att vi håller oss uppdaterade med tekniken och försöker vara så digitala som

möjligt, med inslag av gammalt tänkande." - Viktigt att bevara det som byggt upp oss tillägger Jesper med god säkerhet

Framtidsplaner

Vi ska fortsätta utvecklas och följa familjens fotspår," säger

”Jesper betonar vikten av att leverera det kunden beställt och att vara öppen för möjligheter, samt punktlig.”

Jesper. "Vi håller alltid vad vi lovar och levererar högkvalitativa produkter i utlovad tid. Det är viktigt att bevara den familjära känslan och ta hand om vår personal." Jesper avslutar med att säga att företaget ser ljus på framtiden och planerar för sin kommande roll som delägare och förmodligen VD.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av Gösta Palm Maskin AB.
E-mail: victor@infoexpress.se



Rivning av betongolv pågår



Gösta Palm Maskin AB
Org.nr 556329-6465
Högsta kreditvärdighet
© Dun & Bradstreet 2024



Ring oss gärna: 0415-940 47

Skriv till oss: kontoret@palmmaskin.se

Besök oss här: www.palmmaskin.se

Nära och personligt med stora muskler i välmående åkeri



Maskinflyttningar sker i alla väder året runt.

En resa från lastbilschaufför till framgångsrik företagare

”Jag började som lastbilschaufför i början av millenniet,” berättar VD Per Håkansson. Efter att ha arbetat på Mark & VA, som gick i konkurs 2010. Per starta sitt eget företag sommaren 2011. ”Jag köpte min första lastbil i juni 2011 och har sedan dess bytt ut den två gånger,” säger Per med ett skratt. Idag kör vi bland annat asfalt på sommaren och snöröjning på vintern. Vi har nästan fem medarbetare och verkar främst i Skåne län, men vi tar även uppdrag i hela landet. Paret Per Håkansson och Malin Andersson driver företaget hemifrån gården söder om Hörby. Malin kom in i verksamheten 2016 och arbetar deltid med företagets ekonomi, annars har hon sina rötter inom vård och omsorg.

Företaget har haft en god utveckling och växt med tillförsikt.

Vilka är vi?

Vi transporterar allt från grus, sten och asfalt till maskiner och

flis. Vi har även en mindre grus-terminal och en bomlift för uthyrning. ”Många av våra transporter kommer med kort varsel, men vi är flexibla,” säger Per.

Konkurrens och samarbeten

”Det finns konkurrens, särskilt från större bolag som Norrvinge, men vi har en lojal kundstock som vi byggt upp under nästan 15 år,” säger Per. ”Vi ser inte andra företag som konkurrenter utan som kollegor och hjälper varandra vid behov.” Vi samarbetar med Lennartssons Maskinstation, Flexilast och Markus Kran i Höör. ”Med goda partners kan vi erbjuda bättre helhetslösningar till våra kunder,” säger Per.

På gång

”Vi byter ut en gammal lastbil och investerar i ett sorteringsverk som sorterar jord,” berättar Per. Vi tänker och satsar på miljön genom uppdatering av maskinparken, men möjligheten till hållbarhet genom batteridrivna fordon fungerar ännu inte inom

verksamheten.

Vi tar ofta in praktikanter från gymnasiet, särskilt från Malenagymnasiet i Sjöbo. ”De unga är våra framtida stjärnor,” säger Per.



Många ton grus o makadam transporterad till bland annat nybyggnationer.



Vi tar ofta in praktikanter från gymnasiet, särskilt från Malenagymnasiet i Sjöbo. ”De unga är våra framtida stjärnor,” säger Per.

Framtidsplaner

”Vi fortsätter i samma goda anda som vi gjort under våra 15 år,” säger Per. ”Vi är nöjda med bolagets storlek och satsar på att bli bättre och serva våra kunder på bästa möjliga sätt.”

”Vi har funnits i cirka 15 år och planerar att finnas kvar i minst 30 år till,” avslutar VD Per Håkansson tillsammans med Malin Andersson.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av PH Transport i Hörby AB. E-mail: victor@infoexpress.se

Maskinentreprenad i Skåne med generationers erfarenhet

En resa från två maskiner till en blomstrande verksamhet

Vår historia började 2003 när ägaren Robert Nilsson startade med två maskiner. Sedan dess har företaget vuxit stadigt med en maskin per år. Under de senaste åren har tillväxten accelererat, och sedan april 2024 ägs vi av Eber Holding. Robert fortsätter som VD en tid framåt.

Stabilitet och kontinuitet under nya ägare

Trots ägarbytet har de nya ägarna inte gjort några drastiska förändringar. ”Vi får fortsätta arbeta som vi alltid har gjort, vilket är bra,” säger Jörgen. Platschefen Dan Nilsson tillägger: ”Vi utgår fortfarande från Sjöbo och fortsätter enligt samma agenda.” Företaget verkar i hela Skåne med omnejd.

Från grävmaskinist till platschef

”Dan började 2019 som grävmaskinist och blev platschef efter två år,” berättar Jörgen. Samma år började även Jörgen, då Robbans mor, som skötte ekonomin, gick i pension. ”Jag tog över kontoret” säger Jörgen, som har en bakgrund inom åkeribranschen. Idag har företaget funnits i över 20 år och har nästan 20 anställda, de anställda är rörläggare, grävmaskinister, bandtraktorförare och lastbilschaufförer.

Vårt erbjudande

Vi erbjuder kompletta paket med grävmaskinister och rörläggare för industrifastigheter och exploateringsområden. Vi hanterar stålhallar, industrierhallar, parkeringar, dräneringar samt vatten och avlopp. ”Vi hyr ut maskiner och kan även tillhandahålla lastbilstransporter,” säger Dan. ”Vi



Johan Espenkrona med kranväxlaren flyttar hjullastare & grävmaskin till nästa projekt

utför också maskintransporter.”

Samarbeten och konkurrens

Vi samarbetar med många, störst samarbeten har vi med Norrvinge och Skanska, men har en del egna projekt. ”Vi ser inte andra företag som konkurrenter utan som kollegor,” säger Dan. ”Två av våra tidigare anställda har startat eget och vi hyr nu in dem. Samarbeten gynnar alla.”



VD-n Robert Nilsson terrasserar filtrering damm

Hållbarhet och framtidsvisioner

Alla våra maskiner är så miljövänliga som möjligt. ”Vi kan inte köra en hel dag på batterier ännu, men utvecklingen går framåt och vi kommer att investera i sådana maskiner när det finns möjlighet och blir tillräckligt bra” säger Dan.

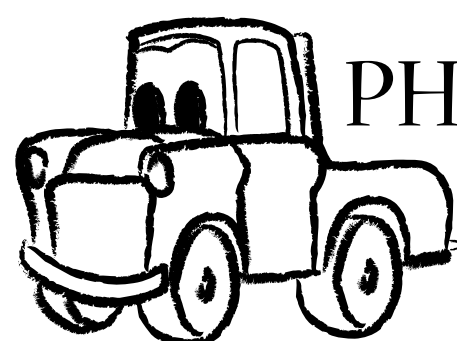
Framtidsplaner

Vi arbetar för närvarande med ett nytt villaområde utanför

Nya maskiner i all ära men människan är vår bästa investering säger Dan

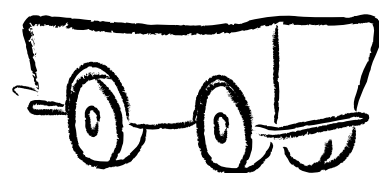
Sjöbo med gator och vatten- och avloppssystem. En ny grävmaskin är beställd och vi har nyligen anställt en ny medarbetare. ”Människan är vår bästa investering,” säger Dan. De nya ägarna vill göra oss till en större aktör på marknaden och expandera. ”Vi ska räkna mer på egna jobb i framtiden,” säger Jörgen. ”Men vi ska inte avvika från det som byggt upp företaget. Vi ser ljus på framtiden och planerar att finnas kvar i minst 20 år till,” avslutar Dan Nilsson och Jörgen Göransson.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av Väg & Schakt Maskiner AB. E-mail: victor@infoexpress.se



PH Transport i Hörby AB

070 - 249 13 02



robban@vagochschaftmaskiner.se



070-586 85 53

WWW.VAGOCHSCHAFTMASKINER.SE



Nylackerade bilar och burkar på taket – allt inom billackering

Så skapade han sin framgång ur rastlöshet

Det hela började 1999 i Hörby. ”Där jag var anställd var vi lediga på fredagar, och jag blev rastlös,” berättar VD Per-Erik Larsson. ”Jag började måla om bilarna för dem

”Vår vision är att upprätthålla det vi gör och fortsätta serva våra befintliga kunder,” säger Per-Erik



VD Per-Erik Larsson

jag jobbade för, och det ledde till att jag startade eget.” Det har varit en otrolig resa med många förändringar och ständig utveckling. Idag har vi Skåne som arbetsplats

och håller oss till vårt område. Från att ha börjat ensam är vi nu totalt sju medarbetare, även om vi tidigare varit elva. ”Vi vill helst hålla oss i den storlek vi är nu för att bibehålla

det personliga,” säger Per-Erik. Vi har fortfarande samma adress mellan Sjöbo och Hörby.

Vilka är vi?
Vi är experter på bilskador

och billackering, inklusive plastreparationer och lackering. ”Förut var vi bredare, men idag har vi hittat vår nisch och fokuserar på att vara experter inom vårt område,” säger Per-Erik. Vi samarbetar med alla försäkringsbolag och bilplåtslagare, samt flera bilfirmor. ”Med goda partners uppnår man en bättre helhet för slutkunden, vilket är det viktigaste,” tillägger Per-Erik. Efter 25 år i branschen är vi välkända och ser inte andra företag som konkurrenter utan som kollegor.

Certifieringar

Vi innehar alla nödvändiga kvalifikationer och certifieringar för vårt arbete. ”Vi följer miljökraven noggrant,” säger Per-Erik med ett leende. ”Vi är också kända för att göra uppdrag åt ett företag med en dryck på bilens

tak, men vi får dessvärre inte nämna något namn.”

Framtidsvisioner

”Vår vision är att upprätthålla det vi gör och fortsätta serva våra befintliga kunder,” säger Per-Erik. ”Vi ser fram emot ett fortsatt gott samarbete med försäkringsbolagen som ger oss många uppdrag.” Det är viktigt att fortsätta i samma goda anda som sedan starten och bibehålla den starka ryggrad vi byggt upp. ”Vi är nöjda med vår nuvarande storlek och planerar inte att växa, utan att finnas där för branschen,” avslutar Per-Erik. ”Efter mer än 25 år i branschen ser vi fram emot minst 25 år till.”

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av PE-Lack AB. E-mail: victor@infoexpress.se



Flexibla insatser för säkrare tågresor

Långaröd Entreprenad – en viktig aktör för Sveriges järnvägar

Sveriges järnvägar kräver kontinuerligt underhåll för att tågresorna ska vara både säkra och bekväma. I det avseendet spelar Långaröd Entreprenad en viktig roll. Företaget är specialiserat på entreprenadarbeten längs de svenska järnvägarna och arbetar flexibelt tack vare en ändamålsenlig maskinpark.

”Vi använder nya maskiner som uppfyller höga miljökrav och byter ut dem kontinuerligt för att hålla en fräsch maskinpark,” säger Karl.

En resa från en maskin till en stabil verksamhet

”Det hela startade 2017 när jag köpte min första maskin, en traktorgrävare,” berättar VD Karl Olsson. ”Under de följande fyra åren köpte jag en maskin per år och anställde efter behov. Idag är vi nästan tio medarbetare.” Företaget verkar i hela södra Sverige, från Stockholm och söderut. ”Vi har vuxit med tillförsikt och är nöjda med vår nuvarande storlek,” säger Karl. ”Vår senaste milstolpe är en ny maskinhall där maskinerna nu kan stå på hemmaplan.”

Vilka är vi?

Långaröd Entreprenad arbetar främst med järnvägsunderhåll, inklusive spårmaskiner och grävmaskiner. ”Vi hanterar även maskinflyttningar och gruskörning,” säger Karl. Företaget har totalt tio maskiner, inklusive fem hjulgrävmaskiner och en traktorgrävare. ”Vi anställde nyligen en ny medarbetare och införskaffade en ny maskin sommaren 2024,” tillägger Karl.

Konkurrens och samarbeten

”Konkurrensen är hård, men



River gammalt spår och bygger nytt



Schakt inför nytt spår pågår

vi ser andra företag som kollegor snarare än konkurrenter,” säger Karl. ”Vi hjälper varandra vid behov och har flera goda samarbetspartners.” Företaget samarbetar med andra företag för att erbjuda bredare tjänster och bättre helhetslösningar till kunderna.

Hållbarhet

”Vi använder nya maskiner som uppfyller de miljökrav som krävs av oss och byter ut dem kontinuerligt för att hålla en fräsch maskinpark,” säger Karl. ”Trafikverket är vår slutkund och de ställer höga krav på oss.”

Framtidsplaner

”Vi har nått många av våra mål, inklusive att ha tio anställda,” säger Karl. ”Nu handlar det om att hålla medarbetarna nöjda och fortsätta utvecklas tillsammans.” Företaget planerar att fortsätta sin resa och ser fram emot att finnas kvar i minst två decennier till. ”Det känns som början på vår era,” avslutar Karl Olsson.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av Långaröd Entreprenad AB. E-mail: victor@infoexpress.se



Genomgång av utfört arbete



Långaröd Entreprenad AB | Lilla Långaröd 2258, 242 96 Hörby | Tel 0703-404538

Bilverkstad i Skånes hjärta



Alltid rent och fräscht på Önnököps Bilverkstad

Önnököps Bilverkstad – en allbilsverkstad med passion för motorsport

Önnököps Bilverkstad i Hörby är en riktig allbilsverkstad som tar sig an alla typer av bilar, oavsett årsmodell. Här utförs allt från små serviceinsatser till omfattande reparationer med samma professionalism. Dessutom är verkstaden återförsäljare för välkända leverantörer av motorolja och tillsatser.

En passion för bilar och motorsport

”Det hela började när jag föddes,” säger VD Henrik Krondahl. ”Jag har alltid haft ett bil intresse och en passion för motorsport.” Henrik började tävla med radiostyrda bilar redan vid sju års ålder och byggde mycket med Lego. ”Idag bygger vi fortfarande bilar, inklusive tävlingsbilar,” säger Henrik. ”Vi ser fram emot en fin tävlingsäsong i år.

Henrik köpte Önnököps Bilverkstad AB 2018 och öppnade portarna 2019. ”Det har varit en härlig resa,” säger han. ”Vi arbetar mycket med BMW och VAG och har originaldelar till alla bilmärket.

Tekniken har utvecklats mycket och idag är allt mer miljöbaserat.”

Vad gör vi?

Önnököps Bilverkstad löser felsökning på problembilar, renoverar motorer och växellådor, och utför servicearbeten. ”Vi tillhandahåller även däck och gör mycket programmering och uppdateringar på bilar,” säger Henrik. ”Vi känner inte av konkurrensen så mycket, kanske för att vi är konkurrenskraftiga på marknaden.”

Samarbetspartners och kvalifikationer

”Vi samarbetar med de flesta bildelaktörer och handlar alltid originaldelar från högt kvalificerade leverantörer,” säger Henrik med god säkerhet. ”Vi har inga större krav på certifieringar, men vår personal har över 100 års samlad erfarenhet, vilket är en bättre kvalifikation än ett papper.”

Framtidsplaner

”Vi ska fortsätta lösa problem och ta hand om våra kunder,” säger Henrik. ”Vi håller på den fina andan som gjort oss till vad vi är idag.” Med våren på väg ser Henrik fram



VD Henrik Krondahl. Bild Victor Salazar

”
Vi har inga större krav på certifieringar, men vår personal har över 100 års samlad erfarenhet, vilket är en bättre kvalifikation än ett papper, säger Henrik.

Henrik hälsar alla välkomna när man vill ge lite kärlek till sin bil och lämna in den på service ”Vi har existerat sedan 2018 och det känns som början på vår era,” och där ni lär få se mer av oss på Önnököps Bilverkstad avslutar Henrik Krondahl.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av Önnököps Bilverkstad AB.
E-mail: victor@infoexpress.se

Trafikskola med professionella utbildningar för dagens och framtidens elever



VD Tobbe Malmqvist med kollegan och trafikläraren Emmi Landin

”
Vår bästa kvalifikation är när hela familjen kommer till skolan, säger Tobbe. Först går föräldrarna, sedan barnen och deras syskon, och sedan barnbarnen.

sedan barnen och deras syskon, och sedan barnbarnen” Vi ser också en ökning av elever som tar AM-körkort vid 15 års ålder. ”Vi går mer och mer mot elektrifiering och automatbilar,” säger Tobbe.

Framtidsvisioner

”Vi ser ljus på framtiden och vill göra det teoretiska lärandet roligt och attraktivt,” säger Emmi. ”Vi satsar på kvalitet och är öppna för nytänk.” Vi vill utveckla det vi har och aldrig nöja oss. ”Vi ska fortsätta utvecklas och se till att våra elever får den bästa utbildningen,” avslutar Tobbe tillsammans med trafikläraren Emmi Landin.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av Tobbes Körkortsutbildning AB.
E-mail: victor@infoexpress.se

En resa från Eslöv till Hörby

Det hela började i Eslöv 2006, där jag drev en trafikskola fram till 2016. Efter ett uppehåll återvände jag till min hemort Hörby 2020, med ambitionen att arbeta i en mindre stad. ”Jag fick en ny kick och kände till min kommun väl,” säger Tobbe. Tidigare hade jag en trafikskola i Eslöv med 6-7 medarbetare, men idag driver jag verksamheten nästan själv. Hörby trafikskola försvann, vilket ledde till att jag behövde

anställa fler. Vi har nu utvecklats till att erbjuda AM-körkort från 2024. Vårt upptagningsområde inkluderar Hörby, Höör och Lund. Idag är vi två anställda och en hjälparbetare. Emmi, som började som praktikant hösten 2023, är nu anställd.

Vilka är vi?

Vi erbjuder B-körkort, BE och BE/96, samt AM-körkort och handledarutbildning. ”Vi specialiserar oss på att hjälpa dem som har svårt med teorin

för B-körkortet,” säger Tobbe. ”Vi är 100 procentiga och duktiga pedagoger.” Vi erbjuder även riskutbildning 1 och riskutbildning 2. Konkurrensen i Hörby är inte stor, och vi ser andra trafikskolor som kollegor snarare än konkurrenter. ”Jag har behållit goda kontakter i Lund och Eslöv,” tillägger Tobbe.

Certifieringar

”Vår bästa kvalifikation är när hela familjen kommer till skolan,” säger Tobbe. ”Först går föräldrarna,



ÖNNEKÖPS BILVERKSTAD AB

**TOBBES
KÖRKORTSUTBILDNING**

Kontakta oss!
Parkgatan 48, 242 35 Hörby Sverige
Mob. 073 931 82 99
E-mail: info@tobbeskorkort.se
Webb: www.tobbeskorkort.se

Från Generation till Generation: 36:ans Service i Hörby



Ågaren Torbjörn Svensson även kallad Tore ger bästa service

Hörby, Sverige

36:ans Service, ett familjeföretag med rötter som sträcker sig tillbaka till 1947, har genomgått en imponerande resa genom tre generationer. Grundat av Nils Svensson, även känd som "35:an", togs företaget över av hans son, "36:an", 1971. Med nya idéer och en vision för framtiden, expanderade företaget snabbt inom containerbranschen.

"Min far såg potentialen i containrar och började försiktigt, men snart växte efterfrågan," berättar Tore Svensson, nuvarande VD och tredje generationens ledare. "Jag tog över kring millennieskiftet och har sedan dess fortsatt att utveckla företaget." Under sina 25 år som VD har Tore inte bara byggt vidare på familjens arv utan också utökat verksamheten till maskinhandel som vi förvisso fick sluta med efter min olycka jag hade för ca 15 år sedan. "En gammal vän till min far öppnade dörrarna till denna bransch, och vi har idag flera stabila ben att stå på," säger Tore med god säkerhet.

Brett Utbud och Gedigen Service

Idag erbjuder 36:ans Service två huvudsakliga tjänsteområden: containrar och utrustning för brunnsborrharna som vi löser ett branschen.

"Vi löser transporter från borrhargar till kompressorer och erbjuder även containrar för borrh-kax," förklarar Tore. "Vår service är vår stolthet, och vi ser till att varje kund får den bästa möjliga upplevelsen."

Företaget har alla nödvändiga tillstånd för hantering av både vanligt och farligt avfall. Som vi utför till både privatpersoner så som hela industrin. "Men vår bästa kvalifikation är vår fantastiska service," säger Tore med övertygelse. "Alla kunder är lika viktiga, stora som små."

Samarbeten och Konkurrenter

36:ans Service AB har etablerat starka samarbeten med flera aktörer, inklusive HP Borrningar i Klippan och Jinert. "Vi ser våra konkurrenter som kollegor i branschen,"

säger Tore. "Den som levererar i rätt tid är den som vinner."

En Olycka och En Passion

2008 var Tore med om en allvarlig olycka inom motorsporten, där han kraschade i dragracing och satt i rullstol i nio månader. "Trots smärtorna har jag haft otroligt roligt inom motorsporten," säger han. "Min motorcykel gjorde 0-100 km/h på bara 0,8 sekunder, kan ni tänka er"



Alltid fräscha containers på 36:ans Service



Jag är stolt över vad vi har åstadkommit under åren som vi verkat i branschen, och ser fram emot många fler år till.

Framtidsplaner

Med två döttrar på 23 och 25 år är framtiden för 36:ans Service känns osäkert med generationsskifte. "Jag hoppas att de vill ta över, men vi får se," säger Tore med ett skratt. Har tjatat på dem och är tjejer trots allt och det ser inte helt mörkt ut för en 4 e generations skifte, säger Tore. "Jag är stolt över vad vi har åstadkommit under åren som vi verkat i branschen, och ser fram emot många fler år." Med snart 80 år i branschen fortsätter 36:ans Service att vara en pålitlig aktör i södra Sverige.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av 36:ans Service
E-mail: victor@infoexpress.se

HFAST bidrar till samhällsutvecklingen



Bangårdsterassen, som är ett modernt trygghetsboende med extra service.

Höors Fastigheter, samlingsnamnet för de numera två kommunalt ägda fastighetsbolagen, äger och förvaltar attraktiva fastigheter i Höors kommun. Beståndet omfattar allt från kommunala verksamhetslokaler och bostäder till kommersiella lokaler och vårdlokaler. Bolaget satsar på framtiden och engagerar sig i flera viktiga projekt för kommunens invånare och företag.

Info Express träffar Jesper Sundbärg, nyutträd VD för HFAST sedan januari 2024. "Höör har ett attraktivt läge i centrala Skåne och behovet av bra fastigheter är stort," berättar Jesper.

HFAST bildades 2008 när kommunen sålde av nästan alla fastigheter och förvaltrade beståndet i bolagsform. "Sedan oktober 2023 har vi två fastighetsbolag. Jag tillträdde som VD för båda dessa i januari 2024. Det har varit spännande år med högt tempo, mycket förändringsarbete och stort fokus på samarbetet med våra ägare och största hyresgäster, kommunen," säger Jesper.

När det gäller bostadsbolaget har den stora utmaningen varit kostnadsökningar på fjärrvärme, el och VA samt stigande räntor. "Boendekostnaderna, oavsett boendeform, i Sverige har ökat markant de senaste åren," tillägger Jesper. "Vi arbetar med energieffektivisering för att minska kostnaderna genom att reducera förbrukningen. Vi kan tyvärr inte påverka dagens taxekostnader, men vi kan minska förbrukningen och därmed den totala kostnaden. Vi vill vara ett attraktivt alternativ för hyresgästerna."

HFAST verkar främst i Höör, men även i

de mindre orterna runt omkring. Totalt har bolaget cirka 56 medarbetare, vilket varierar beroende på säsong.

"Vi erbjuder olika typer av hyresrätter i olika prislägen och standarder. Vi är kommunens största hyresvärd med bred kompetens och en bra serviceorganisation. Vi är stolta över att ha byggt mycket nytt de senaste åren, inklusive cirka 45 nya lägenheter under 2023. Vi vill vara det naturliga valet för dem som vill hyra i Höors kommun," berättar Jesper. "Vi har inga vakanser eller lediga lägenheter, vilket visar att vi är både attraktiva och konkurrenskraftiga."

Konkurrensen finns, men inga privata alternativ är i HFAST:s storlek med deras gedigna organisation. "Vi har lägenheter i alla prisklasser och standarder samt en välsmorda serviceorganisation."

Som allmännyttigt bolag har HFAST nära koppling till kommunen och tillgodoser deras bostadsbehov. Bolaget har också många noggrant upphandlade samarbetspartners, exempelvis VVS-företag och byggtreprenörer, för att täcka sina behov.



Skolgården på Måglehill.

”Vi har attraktiva bostäder, fokuserar på att öka standarden i alla våra fastigheter, öka vår egen elproduktion och göra energibesparingar.

”Vi arbetar aktivt med hållbarhet och tänker långsiktigt i vår förvaltning, med fokus på egen elproduktion i form av solceller, energibesparingar och materialval med lång livslängd.”

HFAST planerar att utveckla ett centralt kvarter nära tågstationen och centrum. "Framtidsvisionerna inkluderar att utveckla dessa kvarter med attraktiva bostäder, fokusera på att öka standarden i alla våra fastigheter, öka vår egen elproduktion och göra energibesparingar. Vi har nyligen slutfört kommunens största projekt genom tiderna till ett värde av en halv miljard, Måglehillprojektet, och fortsätter med nya stora projekt som renovering av Ringsjöskolan och byggnation av nya lokaler för vård- och omsorgssektorn. Kommunen har också planer på bland annat en tillbyggnad av kommunhuset med ett nytt folkbibliotek, ishall och handbollsarena. Vi har en spännande 10-årsperiod framtid framför oss och hoppas fortsätta vara det självklara valet för dem som flyttar till Höors kommun," avslutar Jesper Sundbärg.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av Höors Fastighets Lokal AB.
E-mail: victor@infoexpress.se



Våra lägenheter på Rundgatan



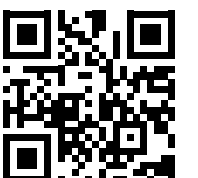
36:AN
Service

Svetsaregatan 6, 242 35 Hörby
Tel: 0415 - 31 19 49
E-mail: info@36an.com
www.36an.com

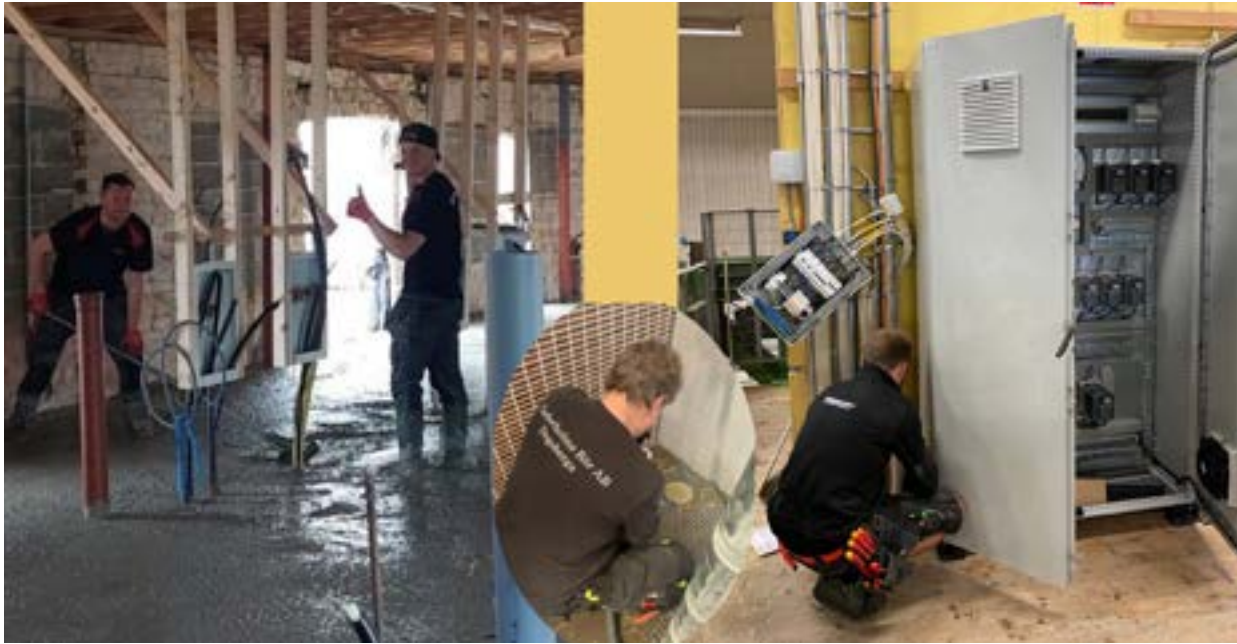


Höors
Fastigheter

Tel: 0413-28900
Mejl: info@hoorfast.se
Webb: www.hoorfast.se



En stark teknisk partner inom el, bygg & VVS för fastighetsbranschen



Vi kan allt inom bygg

Vi kan VVS

Vi kan allt inom el

Familjeföretag med lång historia

Vi är ett familjeföretag som köpte elinstallationsrörelsen från Vittskövle gods, vilket gav oss namnet Vittskövle i det juridiska namnet. Året var 1974 när våra föräldrar och farfar köpte bolaget. "Förra året firade vi 50-årsjubileum," säger Maria. "Vi började arbeta i företaget 1999 och genomförde ett generationsskifte 2011."

Företaget flyttades till Degeberga i slutet av 70-talet och 2003 förvärvades Cederholms Rör, vilket utökade verksamheten med VVS-tjänster. 2006 skapades en filial i Hörby med el-tjänster. "Sedan vi tog över 2011 har allt gått jättefort," säger Fredrik och skrattar. "Vi har utvecklats med fler anställda och erbjuder nu även byggtjänster." Företaget står på tre stadiga ben: el-tjänster, VVS och bygg. "Vi säljer kök, bad och förvaring i vår butik och kan erbjuda helhetslösningar," tillägger Maria. Vårt upptagningsområde är nästan hela Skåne län.

Vilka är vi?

"Vi arbetar främst med el-tjänster och har många

företagskunder, industrier och lantbruk," säger Maria. "Våra andra områden kompletterar varandra väl. Vi har utvecklat vår värmepumpssida med en certifierad kylmontör och utför även solcellsinstallationer och batterilagring." Företagets butik på Örtagårdsvägen 1 är ansiktet utåt.

Certifieringar

"Vi blev årets företagare 2024 och utsågs till Årets Gasell av Dagens Industri," säger Maria. "Vi har en utbildad och certifierad kyltekniker och är certifierade enligt Säkert Vatten. Våra återkommande kunder är en viktig kvalifikation." Men den bästa kvalifikation vi har är vår fantastiska personal som gör jobbet och ansiktet utåt för Eltjänster.

Konkurrens och samarbeten

"Konkurrensen är tuff, men vi har klarat oss bra under de senaste fem åren," säger Fredrik. "Vi får fler nya kunder och förtroendekunder. Vi samarbetar även med andra byggare, elektriker och VVS-företag för att erbjuda bättre helhetslösningar."

Händelse 2020

"Den 17 april 2020 brann våra lokaler ner till grunden," berättar Fredrik. "Det var hjärtskärande, men vi samlades i en tillfällig lokal dagen efter och visade att vi inte ger upp. Vi blev starkare av det." - Det blev en smärtsam upplevelse att se våra föräldrars livsverk brinna ner till grunden. Det var hjärtskärande och stå där och se



vår bästa kvalifikation är vår fantastiska personal som gör jobbet och är ansiktet utåt för våra bolag

på allt brinna. Det var inte bara en byggnad utan årtionde av arbeten och minnen som försvann. Det kan ta 50 år att bygga upp något, men några timmar att radera det berättar syskonen.

Framtidsplaner

"Vi ska utveckla våra befintliga verksamheter och öka kompetensen för att bli starkare," säger Maria. "Vi ska fortsätta i samma goda anda som våra föräldrar byggt upp. Vi har en stark och stabil ryggrad och här lär vi finnas kvar i minst 50 år till." avslutar syskonen Fredrik Nilsson och Maria Gerdes med goda och ljusa framtidsutsikter för Eltjänster i Degeberga med Skåne som arbetsplats.

Denna intervju genomfördes av Victor Salazar för Info Express och sponsrades av Eltjänster Degeberga Vittskövle AB



Välkommen hem till Elon

Eltjänster ⚡
Degeberga-Vittskövle AB

Byggtjänster ⚒
Degeberga-Vittskövle AB



Örtagårdsvägen 1

297 31

Degeberga

044-350515

info@eltjanster.se

ELON

Mån-fre 10-18

Lör 10-14



Årets Företagare
i Kristianstad